

Abheben von der Masse

Viele mittelständische Handelsunternehmen haben Verbesserungspotential:

Best Practice Unternehmen zeigen, dass Erfolg mit herausragender Positionierung und Profilierung möglich ist.

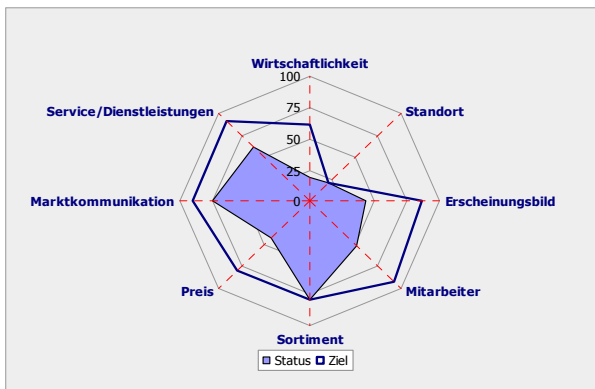
Dazu muss der Handel seine möglichen Stärken spürbar besser einsetzen, so dass eine positive Differenzierung vom Wettbewerber gelingt.

Fünf Schritte zum Erfolg

Mit Hilfe eines eigens entwickelten Tools, des so genannten „Strategie Navigators“, wird Ihr Unternehmen in fünf Schritten zur richtigen Aufstellung gelangen:

Zuerst wird gemeinsam die momentane IST-Situation erarbeitet. Best Practice Beispiele geben bei der Beurteilung eine Orientierung.

Die Ergebnisse werden festgehalten und grafisch veranschaulicht.

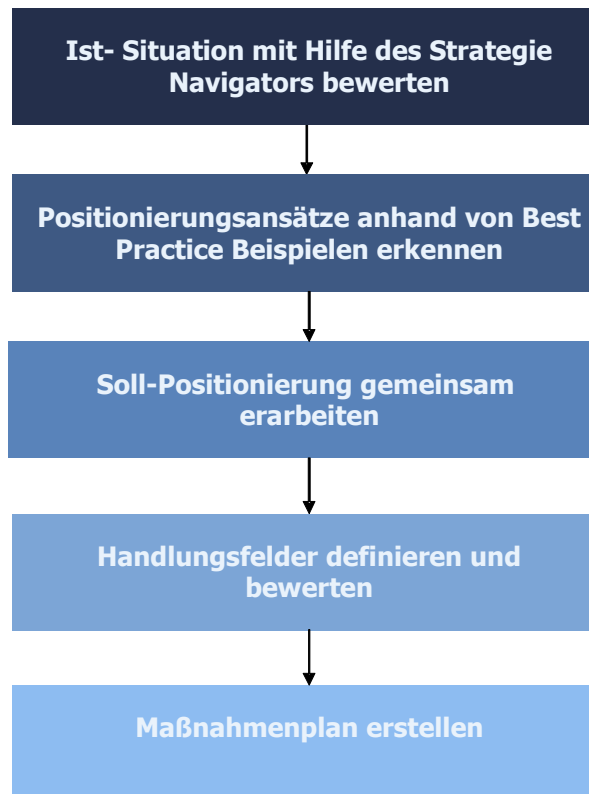


Ziele festlegen, Maßnahmen ableiten

Danach werden die für ein Handelsunternehmen relevanten Erfolgsfaktoren systematisch bewertet und ein klares SOLL-Profil erarbeitet.

Gemeinsam werden daraus konkrete Maßnahmen abgeleitet.

Diese dienen dem Unternehmer als Hilfestellung, das eigene Unternehmen entsprechend den gestiegenen Marktanforderungen optimal für die Zukunft aufzubauen.



Ich bin interessiert an:

einer Beratung zum Strategie Navigator

weiteren Beratungsangeboten zum Thema:

Bitte nehmen Sie Kontakt auf

Firma

Ansprechpartner

Adresse

PLZ, Ort

Telefon

Datum, Unterschrift

Wo stehe ich?

Wo kann ich mich verbessern?

Was muss ich dafür tun?

Bei Interesse faxen Sie bitte das vollständig ausgefüllte Formular an: 089 / 551 18 153 oder schicken Sie uns eine E-Mail an: info@bbe.de

Zur Vereinbarung eines Termins setzt die BBE sich telefonisch mit Ihnen in Verbindung.

Ihr Nutzen:

- Analyse der strategischen Ausgangslage Ihres Unternehmens
- Lernen von Best Practice Beispielen
- Stärken und Schwächen im Profil
- Konkreter Maßnahmenplan mit zeitlicher Fixierung
- Darstellung der Marktanteile und Wettbewerber im Einzugsgebiet
- Erstellen einer Markt- und Wettbewerbsanalyse
- Anleitung zur schrittweisen Umsetzung des Strategie-Plans

Ihre Investition:

BBE-Honorar	2.500 €
--------------------	----------------

- abzgl. Staatszuschuss ¹⁾	1.000 €
--	----------------

= Ihre Eigenleistung ²⁾	1.500 €
---	----------------

Voraussetzung: Die Beratungskosten sind förderfähig (d.h. max. 1.000 € zahlt der Bund), wenn Ihr Netto-Jahresumsatz die Grenze von 2,56 Mio. € nicht übersteigt; die formale Abwicklung übernimmt die BBE gerne für Sie.

Für die Bereitstellung des Zuschusses übernimmt die BBE Handelsberatung GmbH keine Gewähr.

1) Stand: Oktober 2006

2) zzgl. MwSt. auf Eigenleistung und Zuschuss



Unser Team

BBE Handelsberatung GmbH

Brienner Straße 45
80333 München

Telefon 089 / 55118-144
Telefax 089 / 55118-153

E-Mail info@bbe.de
Internet <http://www.bbe.de>

Handelsberatung
Produkte und Lösungen

Der Strategie Navigator



Handeln Sie richtig

