



BBE!CIMA!MB-Research Büroabsatzpotenziale 2011

Büroabsatzpotenziale bezeichnen das Umsatz-/ Absatzpotenzial der Hersteller, Händler und Dienstleister von bürorelevanten Produkten und Dienstleistungen einer Region, gemessen am Nachfragepotenzial der Büroarbeitsplätze dieser Region

Büroabsatzpotenziale

Büroabsatzpotenziale sind der ideale Indikator für das Marktpotenzial an bürorelevanten Produkten und Dienstleistungen im Business to Business Bereich einer Region.

Büroabsatzpotenziale – Nutzen für Vertriebsorganisationen oder Filialnetze

- Regionale Absatzchancen quantifizieren
- Gebiete nach Stärken und Schwächen bewerten
- Unausgeschöpfte Potenziale lokalisieren
- Marketing-Aktivitäten lokal fokussieren
- Realistische Planziele formulieren
- Markt-/ Verkaufsgebiete einteilen

Methode

Berechnungsgrundlage unserer Daten ist das branchenspezifisch gewichtete büroarbeitsplatzbezogene Nachfragepotenzial der privaten Wirtschaft und des öffentlichen Sektors.

Bei der Ermittlung der Büroabsatzpotenziale fließen die folgenden Komponenten ein:

- Sozialversicherungspflichtige Angestellte und Beschäftigte aus den derzeit aktuellsten Bestandsdaten der Bundesanstalt für Arbeit
- Aktuelle amtliche Statistiken zu Beamten und Selbständigen
- Ergänzende eigene Erhebungen und Desk Research

Beispieldaten

Schlüssel	Stadt- bzw. Landkreis (Gebietsstand 1.1.2010)	Bevölkerung Prognose 2011 Jahresmittel		Büropotenzial 2011
		Anzahl	Promilleanteil	Promilleanteil
08111	Stuttgart, Stadtkreis	599.096	7,347	15,666
08115	Böblingen, Landkreis	371.895	4,561	6,305
08116	Esslingen, Landkreis	512.985	6,291	7,418

Ihre Ansprechpartnerin

Natalie Keltsch

Tel. + 49 (0) 89 55118-145

keltsch@bbe.de

www.bbe.de

BBE Handelsberatung GmbH, Brienner Str. 45, D-80333 München

Telefon: +49 (0) 8955118-0, Telefax: +49 (0)89 55118-153, info@bbe.de, www.bbe.de

Copyright © 2011 BBE Handelsberatung GmbH. Alle Rechte vorbehalten.

Bestellformular

(Bitte faxen an +49 (0) 8955118-153)

Hiermit bestellen wir die BBE!CIAMA!MB-Research Büroabsatzpotenziale 2011 für folgende regionale Ebene:

Regionale Ebene	Einmaliger Bezug	Abonnement
• Stadt- und Landkreise	<input type="checkbox"/> 950 Euro	<input type="checkbox"/> 710 Euro
• 2-stellige PLZ	<input type="checkbox"/> 950 Euro	<input type="checkbox"/> 710 Euro

Bitte erstellen Sie uns ein Angebot für einen **Regionalauszug** der folgenden Gebiete:

Digitale Grenzen und Büroabsatzpotenziale

Passend zu den Büroabsatzpotenzialen bieten wir auch kompatible digitale Grenzen zur Visualisierung und Bearbeitung in geographischen Informationssystemen (GIS) an.

Hiermit bestellen wir die BBE!CIMA!MB-Research Büroabsatzpotenziale 2011 **inkl. passender digitaler Grenzen** für folgende regionale Ebene:

Regionale Ebene	Einmaliger Bezug	Abonnement
• Gemeinden	<input type="checkbox"/> 1.240 Euro	<input type="checkbox"/> 930 Euro
• 5-stellige PLZ	<input type="checkbox"/> 1.240 Euro	<input type="checkbox"/> 930 Euro

Adresse

Firma: _____
Ansprechpartner: _____
Straße: _____
PLZ und Ort: _____
Telefon: _____
Fax: _____
E-Mail: _____

Ort und Datum, Unterschrift: _____

Preise und Lizenzen

Preise: Alle Preise sind Netto-Preise, zuzüglich der aktuell gültigen Mehrwertsteuer von 19%.

Lizenzen: Die angegebenen Preise beziehen sich auf die Lizenz für einen User. Bei weiteren Lizenzen wird der Netto-Preis mit dem entsprechendem Faktor multipliziert:

Anzahl User	Faktor	Anzahl User	Faktor
2	1,5	16-20	3,5
3-5	2	21-25	4
6-10	2,5	Unternehmenslizenz/ Intranet	4,5
11-15	3	Internet	auf Anfrage

Nutzungsrechte: Alle unsere Daten sind urheberrechtlich geschützt und bleiben unser geistiges Eigentum. Die Daten können je nach erworbener Lizenz von einem oder mehreren Usern innerhalb der Firma verwendet werden. Jegliche Veröffentlichung oder Weitergabe an Dritte, auch in bearbeiteter Form, bedarf der Zustimmung der BBE Handelsberatung GmbH.